



Ensemble  
Réalisons votre  
Avenir

26 septembre 2017

## « La réussite est une décision » pour François Gagnon, président de ERA Europe et ERA France

En préparation pour la formation exclusive à ERA Immobilier, « Top Gun », qui dure sur 8 semaines et qui a pour objectif d'aider les négociateurs en immobilier à augmenter leur performance et leurs résultats, François Gagnon, président du réseau ERA Europe et ERA France, livre sa propre vision du succès et incite à repenser la définition même du terme "réussir". Il en extrait trois principes fondamentaux :

### 1- Il faut comprendre le concept du succès

Ceux qui réussissent vraiment ont un jour décidé d'avoir du succès. Et ils l'ont fait en déterminant d'abord ce que le succès voulait dire pour eux, selon la définition suivante : *"La réussite est exprimée par la distance parcourue en tenant compte des ressources disponibles"*. Réussir ne veut pas dire être le ou la meilleure dans quelque chose. La réussite est une décision qui consiste à être la meilleure personne que l'on peut être. Il faut faire l'inventaire de ses ressources, de ses capacités et aller aussi loin que possible. La seule compétition est avec son propre potentiel.

### 2- Se décomplexer

Alors que très souvent, les professionnels pensent ne pas mériter la réussite ou ne pas être capables de l'atteindre, ce schéma de pensée est pour François Gagnon leur principal obstacle. La réussite dans l'immobilier doit s'affranchir des jugements. En décidant de réussir, n'importe qui peut obtenir de meilleurs résultats en travaillant fort, avec dévouement et détermination, et en appliquant avec discipline et rigueur des méthodes et techniques préconisées pour réussir.

### 3- Il ne faut pas s'arrêter aux obstacles

La réussite se cache dans la capacité à aller au-delà des obstacles qui peuvent se présenter au cours de sa carrière, en apprenant de ses erreurs et en absorbant le maximum de connaissances qui en découle, car on ne peut que s'améliorer et saisir les opportunités lorsqu'elles se présentent. Toute situation est bénéfique, car ne pas atteindre son objectif permet d'en retirer des leçons qui serviront à faire mieux dans le futur.

#### À propos de ERA Immobilier

Créé en 1971 aux Etats-Unis, ERA Immobilier est l'un des plus importants réseaux de franchise d'agences immobilières dans le monde. Présent dans 35 pays, il emploie plus de 32 000 collaborateurs dans plus de 2 300 agences. En Europe, le réseau est présent dans 14 pays avec 1 100 agences, dont 380 en France. ERA Immobilier est certifié par le Bureau Veritas pour ses services et ses engagements envers ses franchisés. Le réseau est membre de la FFF (Fédération Française de la Franchise), et adhère à la FNAIM (Fédération Nationale de l'Immobilier). François Gagnon est Président de ERA Europe et ERA France.



Contact Presse **Galivel & Associés**

**Relations Presse Immobilier**

**Carol Galivel / Doriane Fougères - 01 41 05 02 02**

21-23, rue Klock – 92110 Clichy - galivel@galivel.com - <http://www.galivel.com>