



Communiqué de presse

Le 16 juin 2023,

## Recrutements, nouvelles implantations : Mon Chasseur Immo accélère son développement

**Mon Chasseur Immo est devenu en 10 ans, la marque et le service leader** de l'accompagnement des acheteurs immobiliers sur le marché français, depuis les prémices de leur recherche jusqu'à la signature de l'acte notarié. Plébiscitée par les acquéreurs, la société poursuit sa croissance en étoffant ses équipes, en développant de nouveaux outils et en investissant de nouveaux territoires.

### Un professionnel 100% aux côtés de l'acheteur

C'est après avoir constaté que les acquéreurs étaient les grands délaissés du marché immobilier - contrairement aux vendeurs très courtisés par les agences immobilières pour signer un mandat de vente - que Frédéric Bourelly a créé Mon Chasseur Immo. **Le principe : simplifier l'achat immobilier en développant des services 100% dédiés aux acheteurs**, ceci via un « mandat de recherche » de biens. Une solution simple et efficace : en moyenne **un candidat acquéreur divise par dix le temps passé en recherche et visite moins de trois biens pour acheter.**

« *Mon Chasseur Immo intervient à chaque étape du projet client pour lui faire gagner du temps et de l'argent. Nos services sont appréciés par les personnes éloignées du lieu de recherche, en manque de temps, ou qui ont besoin de conseil, notamment quand ils achètent pour la première fois ou seuls. Alors qu'aux Etats-Unis, déjà 89% des acheteurs bénéficient déjà des services d'un « buyer agent », l'équivalent d'un Chasseur Immo, nous poursuivons notre déploiement pour offrir aux acquéreurs une qualité de service et de conseils maximale lors de leur acquisition. **Car acheter c'est bien, mais bien acheter, c'est beaucoup mieux !*** », souligne Frédéric Bourelly, Président de Mon Chasseur Immo.

Digitale native, avec la volonté de combiner le meilleur de l'humain et du digital, **la société a créé une plateforme digitale unique** avec une application mobile dédiée au chasseur immobilier qui lui permet d'automatiser le maximum de tâches dans sa recherche et dans sa relation avec l'acheteur, ainsi qu'une application pour l'acquéreur qui pilote ainsi son projet du bout des doigts en temps réel, très simplement, tout en restant toujours relié humainement à son chasseur immobilier dédié.

### Plus de 160 chasseurs immobiliers répartis sur le territoire national

Un an après sa levée de fonds de 10 millions d'euros, **Mon Chasseur Immo est lauréat de Scale Up Excellence 2023**, un programme de la Frenchtech qui identifie et récompense les startups en forte croissance sur plusieurs années consécutives. Cette distinction vient saluer la pertinence du modèle, et la stratégie de développement mise en place et contribuera à accroître sa visibilité.

Chaque mois, de nouveaux chasseurs immobiliers intègrent les équipes. Ils sont plus de 160 aujourd'hui, répartis partout en France. Proposant à ses équipes un parcours d'intégration intensif et un coaching personnalisé de 3 mois au démarrage, Mon Chasseur Immo s'assure ainsi du niveau d'expertise de ses équipes et de la qualité des services rendus auprès des acheteurs immobiliers. **Digital native, toutes les ressources Mon Chasseur Immo sont accessibles en ligne,**

Contact Presse **Galivel & Associés**

**Relations Presse Immobilier**

**Carol Galivel / Julien Michon / 01 41 05 02 02 – 06 09 05 48 63**

galivel@galivel.com - <http://www.galivel.com>

pour l'acheteur et pour le chasseur, et le dispositif se complète grâce à **des bureaux de proximité** avec un animateur local pour faire vivre le territoire et renforcer l'ancrage local. Toutes les équipes Mon Chasseur Immo du siège sont alors tournées vers la réussite des chasseurs immobiliers du réseau, et sur la qualité de service rendu auprès des acheteurs.

**Aussi, pour renforcer son développement, Mon Chasseur Immo étoffe ses équipes dirigeantes** avec, notamment, le recrutement récent de :

- Cyrille Keff, fort de plus de 20 ans de carrière dans l'immobilier au sein de différentes directions : Marketing, digitale, développement, générale (Orpi, Digit RE Group : Refleximmo, Capifrance, Optimhome...) et membre de différents comités de direction et exécutif, en tant que Directeur Général Adjoint en charge des opérations ;
- Frédéric Charoy comme Directeur Administratif et Financier, qui était précédemment CFO pour les sociétés digitales du groupe Invivo, dont SMAG ;
- Jean-Baptiste Jacqmin, ancien Directeur des Opérations chez Partenaire Européen, spécialiste de l'immobilier entre particuliers, et ancien Responsable de la Relation client chez Exaprint, au poste de Directeur du développement ;
- Stéphane Pelamourgues, ex responsable de la Digital Agency de Figaro Classifieds pôle immobilier, Responsable web chez Consortium Immobilier & Directeur de la Digital Factory de Digit RE Group, en tant que Directeur des produits et de la technologie (CPTO) ;
- Stéphanie Devaux, qui rejoint Mon Chasseur Immo au poste de Directrice de l'Acquisition, après avoir dirigé le Marketing et l'E-commerce pour différentes startups et scale-ups (Devbooking, Speechi, Redison...).

## De nouvelles implantations en région

**Après Paris, Montpellier et Marseille, Mon Chasseur Immo vient d'inaugurer de nouveaux espaces à Toulouse et à Nantes, et très prochainement à Bordeaux et à Lille.** Ces 8 bureaux au total sont un point d'ancrage essentiel pour les équipes locales sur leur marché : lieux d'accueil et d'échange, ils favorisent le partage et l'émulation au sein de l'écosystème régional.

« Notre développement participe à la démocratisation de nouveaux services 100% dédiés aux acheteurs immobiliers. **Avec + de 50% de missions obtenues sur recommandation de nos clients** et au total plus de 10 000 projets immobiliers accompagnés, Mon Chasseur Immo s'inscrit de plus en plus dans le parcours d'achat d'un bien immobilier, aussi bien pour habiter que pour investir. Nous allons investir davantage dans nos outils, diversifier nos offres et accroître encore notre présence. Car **notre histoire ne fait que commencer** vu la taille du marché, et la complexité d'un achat immobilier de nos jours ! », conclut Frédéric Bourelly.

### A propos de Mon Chasseur Immo

Créé en 2012 par Frédéric Bourelly, Mon Chasseur Immo est le réseau leader de chasseurs immobiliers en France avec 160 chasseurs présents dans toutes les grandes villes françaises. Mon Chasseur Immo a inventé une nouvelle expérience de l'achat immobilier à la fois simple et efficace, en alliant le meilleur de l'humain et du digital. Rendre l'achat immobilier le plus simple et le plus efficace possible en trouvant le bien idéal au meilleur rapport qualité prix pour ses acheteurs, telle est notre promesse. Mon Chasseur Immo a déjà accompagné plus de 10 000 acheteurs immobiliers dans leur projet, avec un taux de satisfaction de 95% et un taux de recommandation de 50%. Classé récemment 83<sup>ème</sup> au classement des 500 champions français de la croissance « Les Echos », 29<sup>ème</sup> national au Fast 50 Deloitte, et lauréat du Pass French Tech durant 2 années consécutives, puis lauréat du programme Scale-Up Excellence 2023, Mon Chasseur Immo a su en quelques années s'imposer comme le référent des services dédiés aux acheteurs immobiliers, ceci avec un chiffre d'affaires multiplié par 4 en 3 ans.

Contact Presse **Galivel & Associés**

**Relations Presse Immobilier**

**Carol Galivel / Julien Michon / 01 41 05 02 02 – 06 09 05 48 63**

galivel@galivel.com - <http://www.galivel.com>