



Communiqué de presse
Paris, le 10 juin 2026

Crise immobilière : la FNAIM du Grand Paris offre trois nouveaux services digitaux à ses adhérents pour booster leur activité

Tandis que le marché immobilier reste marqué par deux années de forte contraction, la FNAIM du Grand Paris franchit une nouvelle étape dans son accompagnement des professionnels adhérents en mettant à leur disposition trois nouveaux services gratuits destinés à soutenir directement leur développement commercial et à favoriser les échanges entre professionnels, tout en améliorant le parcours de leurs clients.

Déjà fortement mobilisée dans la défense des intérêts de la profession auprès des pouvoirs publics locaux, la FNAIM du Grand Paris entend aujourd'hui renforcer son action sur le terrain de la performance économique de ses adhérents. Car, si le marché immobilier amorce une reprise encore fragile, les professionnels restent confrontés à une forte concurrence des plateformes numériques.

Dans ce contexte, la FNAIM du Grand Paris souhaite fournir aux professionnels des leviers de croissance pour conquérir de nouveaux clients, générer davantage de contacts qualifiés et ainsi développer leur activité.

*« Notre responsabilité ne s'arrête pas à la représentation de la profession. Dans un marché encore difficile, nous devons aussi être un accélérateur de business pour nos adhérents. Les outils que nous lançons aujourd'hui ont un objectif simple : permettre aux professionnels de capter davantage d'opportunités, de valoriser leur expertise et de créer plus de valeur grâce à la force du réseau de la FNAIM du Grand Paris », déclare **Olivier Princivalle, président de la FNAIM du Grand Paris.***

Pour répondre à cet enjeu, la FNAIM du Grand Paris déploie simultanément trois nouveaux services : GoFlint, Referral Immo et Immoexpert by Orisha.

GoFlint : l'IA conversationnelle qui connecte directement les particuliers aux agences de la FNAIM du Grand Paris

Grâce à un QR Code affiché sur la vitrine des agences adhérentes, les particuliers en quête d'un bien accèdent instantanément à une intelligence artificielle conversationnelle dans WhatsApp. Ils peuvent alors décrire et préciser leur projet immobilier, à l'écrit ou via un vocal, et l'IA leur propose les logements les plus adaptés, sélectionnés au sein de ceux qui sont commercialisés par l'ensemble des adhérents de la FNAIM du Grand Paris, avec les coordonnées des professionnels concernés. Les utilisateurs peuvent également recevoir des alertes personnalisées directement depuis WhatsApp.

Pour les professionnels, GoFlint représente un nouveau canal d'acquisition de prospects qualifiés et une visibilité renforcée pour leurs mandats, tout en limitant leur dépendance aux portails immobiliers traditionnels.

Pour les clients des agences immobilières, c'est une révolution ! Fini le porte à porte auprès de toutes les agences du quartier, ou les systèmes d'alertes sur chaque site immobilier : désormais chaque recherche est connectée à l'ensemble du réseau FNAIM Grand Paris.

Contact presse – Galivel & Associés

Marie-Caroline Cardì / Carol Galivel – 01 41 05 02 02 / 06 09 05 48 63

galivel@galivel.com – www.galivel.com

Referral Immo : transformer les recommandations en opportunités commerciales

Lorsqu'un adhérent est sollicité (ou informé) pour un projet immobilier situé hors de son secteur géographique, la plateforme Referral Immo lui permet d'identifier rapidement un confrère compétent de la FNAIM du Grand Paris, sur la base d'évaluations Google et Opinion System.

Un contrat d'apport d'affaires est alors signé entre les deux professionnels pour sécuriser la rémunération de l'apporteur d'affaires. Avec cette nouvelle plateforme, les adhérents pourront développer leur chiffre d'affaires tout en renforçant les synergies avec d'autres professionnels sur l'ensemble du territoire.

Pour les particuliers, le bénéfice est immédiat : être orientés rapidement vers un professionnel reconnu et implanté sur le territoire recherché.

Immoexpert by Orisha : capter les projets immobiliers dès leur naissance

Développé en partenariat avec Orisha, un des leaders des logiciels de gestion et de transaction immobilière, Immoexpert est une plateforme d'estimation en ligne de biens immobiliers, alimentée notamment par les données DVF (Demandes de Valeurs Foncières) en quasi-temps réel, c'est-à-dire à la signature du compromis de vente chez le notaire.

Accessible sur le site internet de la FNAIM du Grand Paris, ce service permet aux particuliers d'obtenir rapidement une première estimation de leur bien dès les premières réflexions autour de leur projet. Les coordonnées du particulier sont ensuite transmises à l'adhérent FNAIM du Grand Paris le plus proche, qui peut alors conseiller et accompagner le particulier dès la genèse du projet, grâce à son expertise locale.

Côté professionnels, ce nouvel outil permet notamment de capter de potentiels vendeurs à forte valeur ajoutée.

Une fédération qui passe à l'offensive

Avec ces trois nouveaux services, la FNAIM du Grand Paris affirme sa volonté de soutenir ses adhérents bien au-delà de sa mission traditionnelle de représentation. Innovation technologique, puissance du réseau et création d'opportunités commerciales : la chambre du Grand Paris entend mobiliser tous les leviers à sa disposition pour aider les professionnels à traverser les mutations du marché et à préparer la reprise.

« Pendant que certains annoncent la reprise, nous avons choisi d'agir. Chaque agence a aujourd'hui besoin de nouveaux leviers pour trouver des clients, développer son activité et sécuriser son avenir. Ces trois services ont été conçus avec un seul objectif : créer des opportunités d'affaires concrètes pour nos adhérents, et améliorer l'expérience de leurs clients », conclut Olivier Princivalle.

À propos de la FNAIM du Grand Paris :

L'organisation syndicale patronale regroupe tous les départements d'Île-de-France (hors Seine-et-Marne). Elle représente 1 000 établissements adhérents qui œuvrent chaque jour dans l'intérêt de leurs clients, et qui les accompagnent dans leurs projets ainsi que dans la valorisation et la sécurisation de leurs patrimoines immobiliers. 1 professionnel de la branche de l'immobilier sur 2 est adhérent à la FNAIM, syndicat professionnel créé en 1946. La Chambre FNAIM du Grand Paris représente et défend les professionnels de 13 métiers différents, comme la transaction (vente et location), l'administration de biens, et le syndic (métiers dont l'accès et l'exercice sont réglementés par la Loi dans l'intérêt de la protection du consommateur), mais aussi l'expertise, le diagnostic, la promotion et l'aménagement, etc. Dotée de nombreux outils d'analyse et d'une véritable expertise de terrain, la FNAIM du Grand Paris est une référence incontestée en matière d'informations et d'études économiques et juridiques des marchés immobiliers, appuyée par plus de 100 ans de pratique et d'actions en faveur la politique immobilière.

Depuis janvier 2023, Olivier Princivalle est président de la FNAIM du Grand Paris. Il est également membre du conseil d'administration et le bureau exécutif de la FNAIM Nationale.

Site Internet : <https://www.fnaim-grand-paris.fr/> - Twitter : @fnaimidf

Contact presse – Galivel & Associés

Marie-Caroline Cardi / Carol Galivel – 01 41 05 02 02 / 06 09 05 48 63
galivel@galivel.com – www.galivel.com