

Novembre 2018



Ensemble
Réalisons votre
Avenir

4 clefs pour réussir sa carrière dans l'immobilier « *C'est notre attitude qui détermine notre altitude !* »

Alors que la fin d'année approche, l'heure des bilans a sonné. C'est le moment de se remémorer les règles et fondements du métier de négociateur immobilier. Mais, quelles sont les clefs pour réussir dans la profession ? C'est la question qui a été posée à 4 des meilleurs négociateurs du réseau ERA Immobilier. Leurs réponses révèlent 4 principes essentiels.

Entretenir l'esprit d'équipe

La solidarité entre les membres d'une équipe participe à la réussite d'un projet. Cela permet également d'améliorer la performance des collaborateurs et créer une ambiance positive au sein de l'entreprise. Cette coopération est indispensable comme le souligne Nathalie Huet de l'Agence ERA à Villepreux pour qui « *travailler en toute transparence et avoir un respect mutuel entre tous les collaborateurs* » participe au succès.

Placer le client au cœur de ses préoccupations

Les professionnels de l'immobilier assurent une mission de service et de conseil, fondée sur l'envie de satisfaire les clients dans leur projet immobilier. Pour Nathalie Huet « *Il faut de la rigueur, de l'organisation, mais surtout de l'empathie vis-à-vis de nos clients.* »

Pour Brigitte Fontaine, Agence ERA à Fontenay-Sous-Bois, « *Ma réussite personnelle, je la dois à mes clients. J'aime ce que me donnent les gens et je leur donne en retour. Dans ce métier il faut beaucoup s'investir affectivement.* »

Afin de répondre aux besoins de ses clients, le réseau ERA Immobilier assure un ensemble de services, aussi bien pour le vendeur (estimation appuyée par des références, compte-rendu de visites...) que pour l'acquéreur (présentation d'un dossier complet, connaissance approfondie des biens, accompagnement dans les démarches...).

Etre réactif et disponible

La révolution numérique impacte tous les métiers, y compris ceux du secteur de l'immobilier. Pour servir au mieux leurs clients, les membres du réseau ERA Immobilier s'appuient sur des outils externes, qui permettent d'être plus efficaces tels que des visites immersives, la cartographie 3D et/ou encore des rapports de visites en ligne.

Pour Nicolas Altenburger de l'Agence ERA à Palaiseau, « *Dans ce métier il faut rester dynamique et avoir cet esprit de challenger.* » Ce dernier a compris qu'aujourd'hui plus que jamais, avec toute la technologie et l'information facilement disponibles sur internet, qu'il faut être plus que jamais réactif et dynamique.



Contact Presse

Galivel & Associés - Carol Galivel / Doriane Fougères- 01 41 05 02 02

21-23, rue Klock – 92110 Clichy - Fax : 01 41 05 02 03 - galivel@galivel.com - <http://www.galivel.com>

Savoir se remettre en question

Mais, réussir sa carrière dans l'immobilier ne dépend pas uniquement de techniques et de méthodes, aussi importantes soient-elles. Pour avancer, il ne faut pas hésiter à se remettre en question. Cette prise de recul est indispensable pour progresser et aller de l'avant.

Pour Julien Ferreira Agence ERA Villiers Paris 8, la ligne de conduite à suivre est la suivante : « *L'optimisme. Toujours rester positif, ne jamais baisser la tête.* »

« *Si bien résumé par ces professionnels de l'immobilier, il s'agit donc de notre attitude envers nos clients, de notre travail et de nous-mêmes. Oui, c'est notre attitude qui détermine notre altitude !* » conclut François Gagnon, Président ERA Europe et ERA France



Retrouvez ERA Immobilier lors du Congrès FNAIM & Salon des professionnels de l'immobilier

Lundi 26 et mardi 27 novembre

Carrousel du Louvre 99 rue de Rivoli, 75001 Paris

STAND N°68- 69 - 79

À propos de ERA Immobilier

Créé en 1971 aux Etats-Unis, ERA Immobilier est l'un des plus importants réseaux de franchise d'agences immobilières dans le monde. Présent dans 35 pays, il emploie plus de 32 000 collaborateurs dans plus de 2 300 agences. En Europe, le réseau est présent dans 14 pays avec 1 100 agences, dont 380 en France. ERA Immobilier est certifié par le Bureau Veritas pour ses services et ses engagements envers ses franchisés. Le réseau est membre de la FFF (Fédération Française de la Franchise), et adhérent à la FNAIM (Fédération Nationale de l'Immobilier). François Gagnon est Président de ERA Europe et ERA France.

Retrouver en ligne

- [Toutes les informations sur ERA Immobilier](#)



Contact Presse

Galivel & Associés - Carol Galivel / Doriane Fougères- 01 41 05 02 02

21-23, rue Klock – 92110 Clichy - Fax : 01 41 05 02 03 - galivel@galivel.com - <http://www.galivel.com>