



Septembre 2026

Immobilier : quand les nouveaux usages transforment le métier, ERA Immobilier mise sur la proximité et le partage d'expérience

Avec les ERA Success Days, la direction de ERA Immobilier part à la rencontre des professionnels du réseau partout en France pour accompagner l'évolution des pratiques et préparer l'immobilier de demain.

L'intelligence artificielle, la digitalisation des parcours et l'évolution des attentes des consommateurs transforment progressivement la manière dont les Français recherchent un bien, préparent un projet immobilier et prennent leur décision. Pour les professionnels du secteur, cette évolution ne signifie pas la disparition de l'humain, mais au contraire une transformation de sa place et de sa valeur ajoutée.

Dans ce contexte, ERA Immobilier a fait évoluer sa stratégie d'animation et de formation. Le réseau accompagne ses négociateurs, managers et dirigeants d'agence au plus près des réalités du terrain, en privilégiant les échanges, la transmission d'expérience et la mise en pratique.

Cette nouvelle dynamique prend la forme des ERA Success Days, des rendez-vous régionaux au cours desquels la direction de ERA Immobilier part à la rencontre de son réseau.

Les Success Days, un nouveau format d'accompagnement au plus près des territoires

Avec les ERA Success Days, ERA Immobilier inaugure une nouvelle manière d'animer son réseau.

Durant ces journées, François GAGNON, Président ERA France et ERA Europe, Cyril MAUREL, Directeur des Opérations Informatiques & Expansion Réseau, et Jérôme BOST, Directeur de la Communication, échangeront avec les professionnels du réseau autour des transformations qui touchent aujourd'hui leur quotidien.

L'intelligence artificielle et ses usages dans l'immobilier seront notamment au cœur des discussions, aux côtés de l'évolution de l'expérience client et des nouvelles pratiques professionnelles. Les participants pourront également découvrir des retours d'expérience issus des agences européennes du réseau et confronter leurs propres pratiques à celles d'autres professionnels.

« Le métier d'agent immobilier évolue, comme beaucoup d'autres professions. Les nouvelles technologies permettent de gagner du temps, d'accéder plus rapidement à l'information et d'enrichir l'expérience client. Mais elles ne remplacent ni la connaissance du terrain, ni la capacité à comprendre un projet, ni la relation de confiance qui se construit entre un



professionnel et son client. Notre responsabilité est d'accompagner nos équipes dans cette évolution » souligne François GAGNON, Président ERA France et ERA Europe.

Faire de la proximité un levier de montée en compétences

Pour ERA Immobilier, la formation ne se limite pas à la transmission de connaissances. Elle passe également par la capacité des professionnels à partager leurs expériences, leurs difficultés et les solutions qu'ils mettent en œuvre au quotidien.

Les Success Days permettront ainsi de faire circuler les pratiques entre agences.

Ces rendez-vous sont ouverts aux membres du réseau ERA Immobilier, mais également aux professionnels indépendants de l'immobilier, invités à participer aux échanges.

-----INVITATION PRESSE-----

ERA Immobilier vous invite à assister aux différentes étapes de cette tournée et à venir échanger avec les membres du réseau.

L'occasion de prendre le pouls d'un métier en évolution
et d'interroger directement les professionnels locaux sur les changements
auxquels ils sont confrontés.

Comment les agents immobiliers utilisent-ils aujourd'hui l'intelligence artificielle ? Comment les clients ont-ils changé leurs habitudes ? Quelles compétences deviennent essentielles ?
Comment la relation humaine évolue-t-elle dans un parcours immobilier de plus en plus digitalisé ?...

Autant de questions qui pourront être abordées directement avec les professionnels lors des différentes étapes.

Les ERA Success Days 2026 feront étape

le lundi 5 octobre à partir de 14h à Bordeaux,
(Mercure aéroport, Mérignac)

le mardi 6 octobre à partir de 14h à Carcassonne,
(Les cabanes dans les bois, Domaine de Fourtou, Villalier,)

le jeudi 8 octobre à partir de 14h à Saint-Omer,
(Bowling , 53 rue du Fond Squin, Saint-Martin-lez-Tatinghen)

le mardi 13 octobre à partir de 14h à Nantes / Pornic,
(Domaine de La gressiere, La Bernerie en Retz)

le jeudi 29 octobre à partir de 14h à Aix-en-Provence
(Arena du Pays d'Aix, 1955 rue Claude Nicolas Ledoux, Aix en Provence)

le jeudi 5 novembre à partir de 14h à Roissy-en-France
(Hôtel Mercure Paris CDG Airport & Convention)

COMMUNIQUÉ DE PRESSE



À PROPOS DE ERA IMMOBILIER

Créé en 1971 aux Etats-Unis, ERA Immobilier est l'un des plus importants réseaux de franchise d'agences immobilières dans le monde. Présent dans 37 pays, il emploie plus de 43 000 collaborateurs dans plus de 2 300 agences. En Europe, le réseau est présent dans 20 pays avec 1 100 agences, dont 400 en France. ERA Immobilier est certifié par le Bureau Veritas pour ses services et ses engagements envers ses franchisés. François Gagnon est Président de ERA Europe et ERA France.



Contact presse Galivel & Associés

Doriane Fougères – Carol Galivel – 01 41 05 02 02 / 06 09 05 48 63
galivel@galivel.com – www.galivel.com

Galivel & Associés